



[Veintepies](#) : Nacional

**Buscar**

## Visual Trans supera sus expectativas en el 2008

VM, 08/01/2009

“Hemos superado holgadamente nuestras previsiones de ventas, y en este sentido no podemos dejar de aprovechar la oportunidad de agradecer a nuestros clientes todo su apoyo, ya que son ellos con sus magníficas referencias las que nos permiten ser tan atractivos en la captación de nuevos clientes. A todos, muchas gracias.



Así, nuestra facturación se ha visto incrementada en un 20'07% respecto al año 2007, y tenemos la confianza de 14 nuevos clientes, siendo ya más de 1500 los usuarios de la Suite Visual Trans, claro referente en el sector.

[Imprimir](#)  
[Enviar](#)

En cualquier caso, el reto no está en crecer mucho, sino en hacerlo bien, y esto implica necesariamente que el nivel de satisfacción de nuestros clientes se mantenga, y se incremente si cabe.

Hemos creado un departamento de Proyectos para que la implantación de nuevos proyectos no repercuta en el servicio que reciben los clientes instalados, lo cual nos ha permitido mejorar los tiempos de respuesta y la calidad de las mismas. Un dato: el 95'8% de las consultas han sido valoradas como Satisfecho o Muy Satisfecho.

Además hemos seguido trabajando en la evolución tecnológica de nuestro software. Además de la versión anual lanzada con nuevas funcionalidades, hemos incorporado la Integración Portic Consignatario y Transitario, Valencia Port Consignatario, la adaptación al nuevo Plan Contable, más funcionalidades de Integración web, hemos incorporado en Almacén Logístico dispositivos móviles... y hemos sido los primeros en integrar las novedades de las nuevas guías EDI en la aplicación de Aduanas.

Estamos muy contentos con nuestra evolución como empresa. El año próximo vamos a celebrar nuestro 10º Aniversario y en ese punto es inevitable mirar atrás. Pensamos en todas aquellas personas que han trabajado con nosotros y han contribuido con su aportación a nuestro éxito, en nuestros primeros clientes que apostaron por una empresa joven y también en todos los que apuestan hoy haciendo más grande nuestro futuro.

Nuestra apuesta es una realidad: ofrecer el mejor servicio del mercado. Para el año 2009 ya tenemos muchas ideas que disfrutaremos juntos”.

**Santiago Cabaleiro. Gerente de Visual Trans**



Noticias relacionadas



Servicios de Calidad  
 Profesionalidad  
 Infraestructuras  
 Equipamiento

